**IDENTIFICAÇÃO E IDENTIDADE VISUAL**

**Razão Social:**

Creative Pulse Marketing Ltda.

**Nome Fantasia:**

Pulse Marketing

**Slogan:**

“Transformando Ideias em Resultados”

**Identidade Visual**

**Cor Primária:**

Azul Elétrico (#007BFF) - Transmite confiança, inovação e profissionalismo.

**Cor Secundária:**

Laranja Vibrante (#FF6600) - Representa criatividade, energia e entusiasmo.

**ENDEREÇO E CONTATOS**

**Endereço:**

*Rua Nicacio Portella Diniz 533D, Bairro Saic, Chapecó – SC, CEP:89802185*

**Telefone:**

(49) 99187-8409

**SOBRE A EMPRESA**

A **Creative Pulse Marketing Ltda.** nasceu do desejo de dois amigos, Ana e Pedro, que compartilharam uma visão inovadora sobre como o marketing e a propaganda poderiam transformar negócios e conectar marcas com seu público de maneira mais eficaz. Em 2020, após anos de experiência acumulada em grandes agências e startups, eles decidiram unir suas habilidades complementares para fundar a empresa. Ana, com seu talento em design e criatividade, e Pedro, com sua expertise em estratégias de marketing digital, começaram com um pequeno escritório e um grande sonho: oferecer soluções personalizadas e impactantes para empresas de todos os tamanhos.

Desde o início, a **Pulse Marketing** se destacou pela abordagem centrada no cliente e pela capacidade de adaptar suas estratégias às necessidades específicas de cada projeto. A empresa rapidamente ganhou reputação por sua inovação e compromisso com a excelência. O slogan “Transformando Ideias em Resultados” tornou-se o mantra que guia todos os aspectos do trabalho da empresa, refletindo a missão de transformar visões criativas em campanhas bem-sucedidas e impactantes. Com uma equipe apaixonada e dedicada, a Creative Pulse Marketing Ltda. continua a crescer e a expandir sua influência no mercado, sempre em busca de novas formas de superar expectativas e alcançar o sucesso.

**Missão**

“Nossa missão é transformar ideias em resultados concretos através de estratégias de marketing e propaganda inovadoras e personalizadas. Comprometemo-nos a entender profundamente as necessidades de nossos clientes e a entregar soluções criativas que não apenas atendam, mas superem suas expectativas. Buscamos criar valor significativo e duradouro para marcas e negócios, contribuindo para o crescimento e sucesso de nossos parceiros.”

**Visão**

“Ser reconhecida como a agência de marketing e propaganda mais inovadora e eficaz do mercado, conhecida por sua capacidade de gerar resultados excepcionais e impactantes. Aspiramos a ser a primeira escolha para empresas que buscam não apenas alcançar seus objetivos de marketing, mas também redefinir a forma como se conectam com seu público. Desejamos expandir nossas operações globalmente, mantendo sempre a qualidade e a criatividade que nos diferenciam.”

**Valores**

**Inovação**: Valorizamos a criatividade e a originalidade em todas as nossas soluções, buscando constantemente novas abordagens e tecnologias para oferecer campanhas impactantes e eficazes.

Compromisso com o Cliente: Nosso foco é entender e atender às necessidades dos nossos clientes com dedicação e profissionalismo, construindo parcerias duradouras e de confiança.

**Excelência**: Estamos comprometidos com a qualidade em tudo o que fazemos, desde o planejamento estratégico até a execução final das campanhas, garantindo resultados que superem as expectativas.

**Transparência**: Acreditamos na comunicação aberta e honesta com nossos clientes e entre os membros da nossa equipe, promovendo um ambiente de trabalho colaborativo e ético.

**Adaptabilidade**: Reconhecemos que o mercado está em constante evolução e nos adaptamos rapidamente às mudanças e tendências para garantir que nossos clientes permaneçam à frente da concorrência.

**PROFISSIONAIS**

Na **Creative Pulse Marketing Ltda.**, nossa equipe é composta por profissionais altamente qualificados e apaixonados por marketing e propaganda. Cada membro traz um conjunto único de habilidades e experiências que enriquece nossa capacidade de oferecer soluções excepcionais. Ana, nossa diretora criativa, possui um MBA em Design Gráfico e uma década de experiência em branding e campanhas visuais, destacando-se por sua habilidade em transformar conceitos abstratos em identidades visuais marcantes. Pedro, co-fundador e estrategista digital, é certificado em Google Analytics e Adwords, com mais de quinze anos de experiência em estratégias digitais e SEO, garantindo uma abordagem orientada por dados e resultados. Além deles, contamos com uma equipe diversificada de especialistas em mídia social, redatores criativos, e analistas de mercado, todos com certificações relevantes, como HubSpot Content Marketing e Facebook Blueprint, e com histórico comprovado em campanhas bem-sucedidas em diferentes setores. Juntos, nossos profissionais formam um time coeso e dinâmico, dedicado a impulsionar marcas e a gerar impacto real para nossos clientes.

**Ana Silva**

**Diretora Criativa**

Ana é a força por trás da visão criativa da Creative Pulse. Com um MBA em Design Gráfico e mais de dez anos de experiência em branding e campanhas visuais, ela é especialista em transformar conceitos em identidades visuais impactantes. Ana é conhecida por sua capacidade de inovar e criar designs que capturam a essência das marcas, ajudando nossos clientes a se destacarem no mercado.

**Pedro Costa**

**Estrategista Digital**

Pedro é o estrategista por trás das campanhas digitais bem-sucedidas da agência. Com mais de quinze anos de experiência em marketing digital e certificações em Google Analytics e Google Ads, ele desenvolve estratégias baseadas em dados para otimizar campanhas e maximizar resultados. Pedro é um especialista em SEO e análise de desempenho, garantindo que nossos clientes alcancem seus objetivos digitais de forma eficiente e eficaz.

Juliana Almeida

**Gerente de Mídias Sociais**

Juliana é responsável por gerenciar e otimizar a presença online de nossos clientes nas diversas plataformas de mídia social. Com uma sólida formação em Comunicação Social e certificações em Facebook Blueprint e HubSpot Social Media, ela utiliza suas habilidades para criar estratégias de conteúdo envolventes e interativas. Juliana tem uma vasta experiência em construir comunidades digitais e engajar audiências, ajudando as marcas a fortalecerem sua presença online e a interagir de forma significativa com seus públicos-alvo.

**SERVIÇOS**

A **Creative Pulse Marketing Ltda.** oferece uma gama completa de serviços de marketing e propaganda, projetados para atender às necessidades específicas de cada cliente e impulsionar seus resultados. Nosso portfólio inclui desenvolvimento de identidade visual, que abrange criação de logotipos, design gráfico e branding, ajudando marcas a se destacarem com uma imagem forte e coerente. Também oferecemos estratégias de marketing digital, incluindo gestão de campanhas pagas, otimização para motores de busca (SEO), e marketing de conteúdo para aumentar a visibilidade e atratividade online. Nossos serviços em mídia social são voltados para a criação e execução de estratégias que engajam e expandem a presença digital dos clientes, com campanhas direcionadas e gerenciamento de comunidades. Além disso, fornecemos análises e relatórios detalhados para medir o impacto das campanhas e ajustar estratégias, garantindo que cada ação seja baseada em dados e resultados reais. Com uma abordagem personalizada e inovadora, trabalhamos para transformar as metas de nossos clientes em conquistas tangíveis.

**Desenvolvimento de Identidade Visual**

**Descrição do Serviço:**

O desenvolvimento de identidade visual é fundamental para a criação de uma marca marcante e memorável. Este serviço inclui a concepção e elaboração de logotipos, paletas de cores, tipografia e elementos gráficos que compõem a identidade visual da marca. Nossa equipe trabalha em estreita colaboração com os clientes para entender sua visão, valores e objetivos, e traduzir essas informações em uma identidade visual coesa e impactante. O resultado é uma marca com uma aparência distinta e profissional que se destaca no mercado e ressoa com o público-alvo.

<https://youtu.be/7l5F1gPmZCE?si=R5gak1OkAnDdD9cw>

**Gestão de Campanhas de Marketing Digital**

**Descrição do Serviço:**

Nossa gestão de campanhas de marketing digital abrange todas as etapas necessárias para criar, executar e otimizar campanhas eficazes em diversas plataformas online. Desde a definição de objetivos e público-alvo até a criação de anúncios e monitoramento de desempenho, garantimos que cada campanha seja projetada para gerar resultados concretos. Utilizamos ferramentas avançadas e técnicas comprovadas, como segmentação de público, remarketing e análise de dados, para maximizar o retorno sobre investimento (ROI) e alcançar as metas estabelecidas pelos clientes.

<https://youtu.be/1OD6imdHrbk?si=Ph-HAom2MtFofsVn>

**Estratégias de Mídias Sociais**

**Descrição do Serviço:**

O serviço de estratégias de mídias sociais visa construir e manter uma presença forte e engajada nas principais plataformas sociais. Inclui a criação de calendários de conteúdo, desenvolvimento de posts criativos, gestão de interações com a audiência e análise de métricas de desempenho. Nossa abordagem estratégica é personalizada para cada cliente, focando em criar conteúdo relevante e atraente que ressoe com o público-alvo e incentive a interação. Além disso, implementamos campanhas pagas em mídias sociais para aumentar o alcance e a visibilidade, enquanto ajustamos continuamente as estratégias com base nos dados e feedback para garantir o máximo impacto.

<https://youtu.be/v96WG7OfgxU?si=HFGHRngJIDPoQsTP>

**CLIENTES**

**TechNova**

**Setor**: Tecnologia

**Serviços**: Rebranding completo, criação de campanha publicitária para o lançamento de um novo produto, e otimização de SEO para o site.

**Resultados**: Aumento de 30% na taxa de conversão e um crescimento de 50% no tráfego orgânico do site em seis meses.

**EcoVerde**

**Setor**: Sustentabilidade e Meio Ambiente

**Serviços**: Desenvolvimento de estratégia de marketing digital focada em redes sociais, criação de conteúdo para campanhas de conscientização ambiental, e gestão de influenciadores.

**Resultados**: Engajamento 40% maior nas redes sociais e um crescimento de 25% na participação em eventos eco-friendly promovidos pela empresa.

**Gourmet Delights**

**Setor**: Alimentação e Bebidas

Serviços: Design de identidade visual, criação de um site e-commerce com integração de sistema de pedidos, e campanha de marketing local para aumentar a presença nas redes sociais.

**Resultados**: Aumento de 35% nas vendas online e uma expansão de 20% na base de clientes locais em três meses.

**DEPOIMENTOS:**

"Trabalhar com a Impacto Digital foi uma verdadeira transformação para o nosso negócio. Desde o rebranding até a campanha publicitária do nosso novo produto, cada passo foi meticulosamente planejado e executado. A equipe realmente entende o que significa criar impacto no mercado. Os resultados falam por si mesmos: tivemos um aumento significativo nas conversões e no tráfego do nosso site. Recomendamos fortemente seus serviços!"

Nome do Cliente: Mariana Silva, Diretora de Marketing da TechNova

Data do Depoimento: 10 de maio de 2024

"A Impacto Digital superou nossas expectativas com sua abordagem inovadora e dedicada. Eles não só ajudaram a desenvolver uma estratégia de marketing digital eficaz para a EcoVerde, mas também criaram uma presença forte nas redes sociais. Aumentamos o engajamento com nosso público e vimos uma melhora real na participação em nossos eventos. Estamos muito felizes com os resultados e com o profissionalismo da equipe."

Nome do Cliente: João Almeida, CEO da EcoVerde

Data do Depoimento: 2 de julho de 2024

"Colaborar com a Impacto Digital foi uma experiência excepcional. O design do nosso novo site e-commerce e a campanha de marketing local tiveram um impacto direto nas nossas vendas. A equipe foi extremamente eficiente e atenta aos detalhes, o que resultou em um crescimento significativo da nossa base de clientes e nas vendas online. Estamos muito satisfeitos com o trabalho deles e com os resultados obtidos."

Nome do Cliente: Ana Costa, Proprietária da Gourmet Delights

Data do Depoimento: 18 de agosto de 2024

**BLOG**

Publicação 1

Título da Postagem: Como o Rebranding Pode Transformar Sua Empresa: Dicas para um Processo Bem-Sucedido

Texto da Postagem:

O rebranding é uma estratégia essencial para empresas que buscam revitalizar sua imagem e se destacar no mercado. No entanto, esse processo deve ser cuidadosamente planejado e executado para garantir o sucesso. Aqui estão algumas dicas para um rebranding eficaz:

Entenda o Motivo do Rebranding: Antes de iniciar, é crucial compreender por que o rebranding é necessário. Seja para atualizar a imagem da empresa ou para alcançar um novo público-alvo, definir claramente os objetivos ajudará a direcionar o processo.

Pesquise Seu Público-Alvo: Compreender as necessidades e preferências do seu público é fundamental. Realize pesquisas e colete feedback para garantir que o novo branding ressoe com seus clientes.

Desenvolva uma Identidade Visual Coerente: A identidade visual deve refletir a nova direção da marca. Inclua elementos como logotipo, paleta de cores e tipografia que transmitam a mensagem desejada.

Comunique a Mudança de Forma Eficaz: Planeje uma estratégia de comunicação para informar seus clientes e parceiros sobre a mudança. Utilize canais como redes sociais, e-mails e seu site para explicar o motivo e os benefícios do rebranding.

Acompanhe e Avalie os Resultados: Após a implementação, monitore o impacto do rebranding nas métricas de desempenho da empresa. Ajustes podem ser necessários para otimizar os resultados.

O rebranding pode ser um divisor de águas para sua empresa, trazendo novas oportunidades e revitalizando sua presença no mercado. Se precisar de ajuda para transformar sua marca, a Impacto Digital está aqui para ajudar!

Imagem para Postagem: Link para Imagem de Rebranding

Nome do Autor: Carla Santos, Especialista em Branding

Data e Hora da Postagem: 15 de agosto de 2024, 10:00 AM

Fonte: Mais informações sobre rebranding

Publicação 2

Título da Postagem: 5 Estratégias de Marketing Digital para Aumentar o Engajamento nas Redes Sociais

Texto da Postagem:

O engajamento nas redes sociais é crucial para o sucesso das campanhas de marketing digital. Aqui estão cinco estratégias comprovadas para aumentar o engajamento e conectar-se melhor com seu público:

Crie Conteúdo Relevante e Valioso: Produza conteúdo que resolva problemas ou responda perguntas frequentes do seu público. Isso mantém sua audiência interessada e engajada.

Use Vídeos e Imagens Atrativas: O conteúdo visual tende a gerar mais engajamento do que texto puro. Utilize vídeos, infográficos e imagens de alta qualidade para captar a atenção dos seus seguidores.

Interaja com Seus Seguidores: Responda a comentários, mensagens e menções de forma rápida e pessoal. Mostrar que você valoriza a opinião dos seus seguidores pode aumentar significativamente o engajamento.

Realize Sorteios e Promoções: Ofereça incentivos para que os usuários interajam com sua página. Sorteios e promoções são ótimas maneiras de aumentar o engajamento e atrair novos seguidores.

Analise e Ajuste Suas Estratégias: Utilize ferramentas de análise para monitorar o desempenho das suas postagens. Com base nos dados, ajuste suas estratégias para melhorar continuamente o engajamento.

Adotar essas estratégias ajudará a construir uma presença forte e envolvente nas redes sociais. Na Impacto Digital, podemos ajudar você a implementar e otimizar suas campanhas para alcançar melhores resultados.

Imagem para Postagem: Link para Imagem de Marketing Digital

Nome do Autor: Lucas Pereira, Especialista em Marketing Digital

Data e Hora da Postagem: 22 de agosto de 2024, 2:00 PM

Fonte: Mais informações sobre estratégias de marketing digital